

Biała Podlaska, 16.03.2021 r.

## INFORMACJA Z OTWARCIA OFERT

1. Nazwa, adres Zamawiającego: Państwowa Szkoła Wyższa im. Papieża Jana Pawła II w Białej Podlaskiej ul. Sidorska 95/97, 21 – 500 Biała Podlaska.
2. Nazwa postępowania nadana przez Zamawiającego: Przygotowanie i przeprowadzenie warsztatów pt. „Jak sobie radzić z trudnym klientem?” zamawianych na potrzeby projektu pt. „Kadry dla biznesu”.
3. Wielkość środków przeznaczonych na finansowanie przedmiotu zamówienia (kwota brutto): 7 000,00 zł
4. Ilość złożonych ofert: 7
5. Złożone oferty:

Nr oferty	Nazwa, adres wykonawcy	Oferowana cena brutto
1.	Brainstorm Group Sp. z o.o. ul. Feliksa Perla 10 41 – 300 Dąbrowa Górnicza	6 900,00 zł
2.	ZATORSKI Consulting Wojciech Zatorski ul. Kopernika 14 43 – 200 Pszczyna	7 000,00 zł
3.	MS Consensus Mirosław Serbinowicz ul. Legionów 102B/54 81 – 472 Gdynia	3 700,00 zł
4.	Extend Consulting Group Sp. z o.o. Ul. Ojrzanowska 2 04 – 506 Warszawa	6 900,00 zł
5.	Instytut Szkoleń Biznesowych ul. Skautów 11b 20 – 055 Lublin	3 190,00 zł
6.	P.P.H.U. „GEPOL” Sp. z o.o. ul. Dąbrowskiego 75/44 60 – 523 Poznań	6 150,00 zł
7.	Hillway Training & Consulting DRUMLAK Kalinowski i Sawicka Spółka Jawna ul. Grażyny 13/15/230 02 – 548 Warszawa	6 765,00 zł